

## Firmenauskünfte

### Bonitätsprüfung – so prüfen Sie Ihren Kunden

Ein Kunde macht eine Bestellung. Nun müssen Sie die Zahlungskonditionen festlegen. Aber wie sollen diese aussehen? Können Sie dem Kunden ein Zahlungsziel gewähren oder verlangen Sie doch besser Vorkasse? Damit Sie und Ihre Mitarbeiter die richtige Entscheidung treffen, prüfen Sie vor dem Geschäftsabschluss die Bonität des Kunden.

### Login Creditanet

Haben Sie noch keine Zugangsdaten? Melden Sie sich jetzt kostenlos an!

---

**Für ein kleines Geschäft** (bis 5000 Franken) gibt es den **Credita CHECK** mit der Bonität-Skala. Die Skala sagt Ihnen, ob Sie dem Kunden ein Zahlungsziel gewähren können (Grün) oder doch besser Vorkasse verlangen (Rot). Zudem erfahren Sie auch, wie Ihre Kunde seine Rechnungen zahlt und ob gegen ihn Beteiligungen laufen.

▼ [Beispiel: Credita CHECK der Credita AG \(PDF, 146 \)](#)

---

**Für ein grösseres Geschäft** (ab 5000 Franken) gibt es den **Credita SAFE** mit Zahlungsindex und vielen weiteren Informationen. Sie erfahren zum Beispiel, wie viel Umsatz der Kunde macht, wie viele Mitarbeiter er beschäftigt, wem das Unternehmen gehört und ob Beteiligungen vorhanden sind.

▼ [Beispiel: Credita SAFE der Credita AG \(PDF, 199 \)](#)

---

**Oder möchten Sie nur wissen**, ob Ihr Kunde im Handelsregister eingetragen ist? Wissen Sie zum Beispiel, ob der Geschäftsführer oder Firmeninhaber in anderen tätig ist oder einmal tätig gewesen war? Im Creditanet.ch können Sie dies prüfen – kostenlos.

▼ [Beispiel: Veredelter Handelsregisterauszug der Credita AG \(PDF, 81 \)](#)

▼ [Beispiel: Aktive und inaktive Verbindungen von Marcel Ospel \(PDF, 145 \)](#)